



Gestalte mit uns den Wandel: In der Digitalisierung des Straßenbaus bekommt die flächendeckende dynamische Verdichtungs-Kontrolle (FDVK) eine immer größere Bedeutung. Unser agiles Team hat mit dem vom Maschinentyp unabhängigen VÖLKEL-Navigator eine Produktfamilie geschaffen, die im Markt eine Referenz ist.

Als erfahrener Tiefbau-Spezialist oder Vertriebler im Bereich Bauwesen / Baumaschinen mit Schwerpunkt Tiefbau bist Du als

Fachvertrieb FDVK im Außendienst Tiefbau-Messtechnik (w/ m /d)

für den weiteren Auf- und Ausbau des Direktvertriebs in Nord- oder Süddeutschland verantwortlich. Du repräsentierst unser Unternehmen bei den Kunden, entwickelst den Bedarf und berätst Bauunternehmen bei der Optimierung des baulichen Ablaufs im Tiefbau durch den Einsatz effizienter FDVK-Technologie sowie intelligenter Sensorik. Deine Kontakte sind dabei Bauleiter, Verantwortliche der Maschinenteknik, Prüflabore genauso wie Geschäftsführer und Inhaber. Mit Deiner Kompetenz und einer führenden Technologie hast Du in einem sich stetig weiterentwickelnden Markt sehr gute Möglichkeiten vertriebliche Erfolge zu erzielen.

Es erwarten Dich unter anderem folgende Aufgabenstellungen:

- Du verantwortest alle notwendigen Maßnahmen im Direktvertrieb in Nord- oder Süddeutschland.
- Du vertriebst modulare Messeinrichtungen an Tiefbau-Unternehmen mit Schwerpunkt Erd- und Asphaltbau.
- Du identifizierst neue Kundenanforderungen, erkennst neue Marktchancen und bist für die Einbringung der Marktimpulse ins Unternehmen verantwortlich.

- Du bist dauerhaft als kompetenter Ansprechpartner für alle Fragen Deiner Kunden rund um die Optimierung der Tiefbauverfahren im Bereich Verdichtung gern gesehen und geschätzt.
- Du unterstützt und betreust Deine Kunden und repräsentierst Völkel bei Baustellenvorführungen, Veranstaltungen und Messen.

Diese Ausbildung und Erfahrungen sind eine gute Basis zum Erfolg:

- Ein Studium des Bauingenieurwesens, der Geologie oder alternativ anderweitig erworbene branchenspezifische Erfahrungen. Die Themenbereiche Bodenmechanik, Tragfähigkeitsherstellung von Untergründen und Baustoffprüfung im Verkehrswegebau begeistern Dich.
- Du hast eine Affinität zum direkten Vertrieb technologischer Lösungen.
- Du hast einschlägige Erfahrungen auf Baustellen gesammelt, bist mit den Abläufen im Tiefbau vertraut und weißt, wie Bauunternehmer strukturiert sind. So findest Du den optimalen Zugang zum Kunden.
- Es macht Dir Spaß, offen auf Menschen zuzugehen. Du bist kommunikativ und kannst Deine Ansprechpartner für erklärungsbedürftige Produkte begeistern.
- In Verkaufssituationen denkst Du unternehmerisch und bist sicher im Umgang mit unterschiedlichen Gesprächspartnern – auf Baustellen genauso wie bei Entscheidern.

Nach einer intensiven Einarbeitung erwarten Dich kurze Entscheidungswege in einem stabilen, zukunftsicheren Unternehmen und die sehr gute Möglichkeit, Deine unternehmerischen Fähigkeiten und Dein exzellentes technisches Wissen eigenverantwortlich einzusetzen sowie "Deine" Kunden zu entwickeln. Diese spannende Herausforderung wird leistungsgerecht vergütet. Du agierst vom Homeoffice oder Firmensitz. Ein angemessener Firmenwagen steht auch zur privaten Nutzung zur Verfügung.

Bewirb Dich jetzt!

Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an: job@voelkel.de

Dein Ansprechpartner: Dirk Jansen, Tel. 02534 9731-0

Völkel Mikroelektronik GmbH - Otto-Hahn-Str. 30 - 48161 Münster - www.voelkel.de